

Gianluca Leonello NOCCETTI

+39 333 1227812 – gianluca.nocchetti@soluzionistrategiche.net

Via Secondine, 3 – 12050 BARBARESCO

RISK MANAGER – ESPERTO IN DISTRIBUZIONE ASSICURATIVA INTELLIGENCE-AFFARI STRATEGICI-PROTEZIONE DEL PATRIMONIO

Consulente Strategico | Risk Manager | Ufficiale Aeronautica

Laureato magistrale in Scienze della Politica con tesi sulla Leadership in Forza Armata ho appena completato il Corso Executive in Affari Strategici organizzato dall'Università Luiss di Roma in collaborazione con il DIS (Dipartimento Informazioni per la Sicurezza) presso la Presidenza del Consiglio dei ministri. Nel 1993, appena conseguito il diploma in Elettronica Industriale, sono risultato idoneo e vincitore del concorso Allievi Ufficiali Piloti dell'Aeronautica Militare Italiana, diventando Ufficiale di Forza Armata, ruolo che ricopro tutt'ora inquadrato nella Riserva con mansioni di Formazione, Inquadramento e Logistica in varie basi. Parallelamente mi sono sempre occupato di distribuzione assicurativa ai massimi livelli ricoprendo tutti i ruoli possibili. Da Agente Generale di primaria compagnia italiana a dipendente di una compagnia di assicurazioni multinazionale statunitense. Da sempre appassionato di intelligence, geopolitica e sicurezza, ho collaborato con vari istituti di investigazioni nei più disparati campi in analisi e ambienti riservati.

Ho un master in Intelligence e Sicurezza nazionale e partecipo ai corsi di Alta Formazione organizzati dall'Istituto Gino Germani di Roma.

▪ Sviluppo affari

▪ Finanziamento Progetti

▪ Ricerca e costruzione reti di vendita

ESPERIENZE PROFESSIONALI

TERZO SETTORE

Consigliere d'Amministrazione

Da febbraio 2024

SPECIAL OLYMPICS

Piemonte/Roma

Nominato dalla Regione Piemonte nel Cda del Comitato Organizzatore dei Giochi Mondiali Invernali Special Olympics 2025.

CONSULENZA

Libero professionista

Da Marzo 2024

CONSULENTE SENIOR

Italia/Malta

Consulente strategico specializzato nella protezione personale, aziendale e del patrimonio.

Iscritto al Registro dei rappresentanti di interessi presso la Camera dei Deputati.

Ho sviluppato un modello di consulenza basato su specializzazione, trasversalità e semplificazione per gestire progetti complessi con una visione strategica d'insieme e la capacità di disegnare pragmaticamente le soluzioni più adeguate ed efficaci. Negli anni ho acquisito competenze settoriali, multidisciplinari e capacità comunicative che mi consentono di relazionarmi con ogni tipo di stakeholder in ogni ambito e con lo stesso livello di efficacia rappresentano un mio tratto distintivo molto apprezzato. Specializzazione in ambito: Sicurezza, Assicurazioni, Immobiliare, Tutela del Patrimonio, Pianificazione Strategica e Finanziaria, Problem Solving, Comunicazione Efficace

ASSICURAZIONI

Primaria Compagnia di assicurazioni Leader di mercato nel ramo vita

2019 – 2024

SALES MANAGER

Milano

Nell'ambito della ristrutturazione che la compagnia sta attuando nella rete commerciale mi ha affidato la responsabilità di coordinamento e implementazione della rete di vendita nella regione Piemonte. Coordinamento, direzione e controllo di diverse persone.

Aree di responsabilità

- Business Development, sviluppo rete di vendita diretta e con subagenti
- Strategie di offerta per clienti private e gestione dell'afflusso mass market
- Negoziazione tecnico/commerciale di prodotti assicurativi complessi
- Performance di budget periodiche | Life-cycle accounting dei clienti | Report/KPI interni e a compagnia

- Definizione di strategie di sviluppo e lancio di nuovi prodotti/soluzioni
- Sviluppo talenti, piani di gestione carriere | Formazione per la rete di secondo livello

Principali risultati ottenuti

- **IMPORTANTE INCREMENTO DI PORTAFOGLIO**
- ✓ Inserimento nuovi intermediari e sviluppo di quelli esistenti 2019-2022
- ✓ Lancio di nuove iniziative di marketing finalizzate all'acquisizione di clientela 2021
- ✓ Analisi della redditività agenziale finalizzata al miglioramento del margine operativo 2020
- ✓ Apertura nuovi mercati di riferimento (strutture pubbliche/convenzioni) 2021-2022

ASSICURAZIONI

Primaria Compagnia di assicurazioni Leader di mercato in tutti i rami

2015 – 2019 **AGENTE GENERALE PROCURATORE – RISK MANAGER** **Orbassano (To)**

Direzione della società. Nell'ambito della ristrutturazione che il gruppo assicurativo sta attuando nella rete agenziale ha fornito il mandato a una società agenziale da me diretta che è stata il frutto della fusione di due importanti realtà agenziali, storicamente insediate nel territorio di competenza con un portafoglio importante. Mi è stata affidata la delega all'intermediazione assicurativa di questa nuova realtà imprenditoriale rivolta al business assicurativo nel suo complesso e alla gestione di più punti vendita e risorse umane sia in termini di subagenti che in termini di risorse umane. Coordinamento, direzione e controllo di diverse persone.

Aree di responsabilità

- Business Development, sviluppo rete di vendita diretta e con subagenti
- Strategie di offerta per clienti private e gestione dell'afflusso mass market
- Negoziazione tecnico/commerciale di prodotti assicurativi complessi
- Performance di budget periodiche | Life-cycle accounting dei clienti | Report/KPI interni e a compagnia
- Definizione di strategie di sviluppo e lancio di nuovi prodotti/soluzioni
- Sviluppo talenti, piani di gestione carriere | Formazione per la rete di secondo livello

Principali risultati ottenuti

- **IMPORTANTE INCREMENTO DI PORTAFOGLIO**
- ✓ Apertura di un nuovo punto vendita con inserimento di nuovi subagenti 2011
- ✓ Lancio di nuove iniziative di marketing finalizzate all'acquisizione di clientela PMI 2014
- ✓ Analisi della redditività agenziale finalizzata al miglioramento del margine operativo 2015
- ✓ Apertura nuovi mercati di riferimento (strutture pubbliche/convenzioni) 2016-2018

2011 – 2015 **AGENTE GENERALE – RISK MANAGER** **Orbassano (To)**

Responsabile dell'agenzia generale di primaria compagnia italiana

Aree di responsabilità

- Target Finanziari | Business development | Report/KPI
- Gestione delle squadre di vendita, Operations | Gestione risorse umane | Sviluppo con enti pubblici e gare d'appalto

Principali risultati ottenuti

- ✓ Recupero portafoglio distratto dal precedente agente con importanti percentuali di retention

CORPORATE INTELLIGENCE

Realtà private e pubbliche

2000 – oggi **AREA CORPORATE INTELLIGENCE** **LA VALLETTA/ROMA**

Ho svolto svariati incarichi riservati e di responsabilità per vari organismi privati e pubblici in contesti delicati volti al problem solving, alla negoziazione operativa e al peacekeeping;

Abile nello Humint e nella identificazione, riduzione e trasferimento del rischio, anche cyber;

Attuazione di diverse abilità comunicative finalizzate agli obiettivi aziendali sia commerciali che formativi;
Formato Structogram;

1993-oggi

Ufficiale della Riserva

La Spezia/Italy

Attualmente Ruolo delle Armi, idoneo al pilotaggio e vincitore 105° Corso A.U.P.C., ho ricoperto negli anni vari ruoli in Forza Armata dall'inquadramento alla sicurezza, dalla formazione alla logistica in diversi reparti.

Ho svolto la tesi di laurea magistrale in Scienze Politiche con una tesi sulla Leadership in Aeronautica Militare, correlatore il T.C. Nicola PALMERINI.

INCARICHI DI GOVERNANCE IN REALTA' PRIVATE

- AGENZIEITALIA SRL (2018-2022) – Distribuzione Assicurativa – Amministratore Delegato;
- ASSIMUTUA ITALIA SRL (2014-2022) – Distribuzione Assicurativa e Mutualistica – Amministratore Delegato;
- MUTUA SAN GIOVANNI SMS (2013-2022) – Mutua Assistenza – Presidente;
- PANINHOUSE SRL (2016-2022) – Food and Beverage – Amministratore Delegato;
- MHIM LTD (2016-2022) – Società Immobiliare Maltese – Director;

INCARICHI ISTITUZIONALI

- COMUNE DI BARBARESCO (2016-oggi) – Consiglio Comunale;
- SIT SPA (Sviluppo Investimenti Territorio) (2009-2012) – Società Gruppo Finpiemonte – Consiglio d'Amministrazione;
- SINATEC SPA (2006-2009) - Società Gruppo Finpiemonte – Consiglio d'Amministrazione;
- FINPIEMONTE SPA (2005-2008) - Consiglio d'Amministrazione;
- FINPIEMONTE PARTECIPAZIONI SPA (2006-2009) - Consiglio d'Amministrazione;
- CESMEO (2000-2006) – Centro Studi Asiatici - Consiglio d'Amministrazione;
- COMUNE DI FRABOSA SOPRANA (2012-2016) – Consigliere Comunale;
- COMUNE DI TORINO (2011-2016) – Consigliere di Circoscrizione;
- COMUNE DI SAMBUCCO (2007-2012) – Assessore;
- COMUNE DI RIVALBA (2000-2005) – Consigliere Comunale;
- COMUNE DI LOMBRIASCO (1995-1999) – Consigliere Comunale;
- FONDAZIONE ITALIANA FOTOGRAFIA (2002-2005) - Consiglio d'Amministrazione;
- CENTRO STUDI AFRICANI (2001-2004) - Consiglio d'Amministrazione;

STUDI E FORMAZIONE | LINGUE | DATI PERSONALI

- **Corso Executive in Affari Strategici** conseguito presso l'Università LUISS - Roma
- **Master di Secondo Livello in Intelligence e Sicurezza Nazionale**
- **Laurea Vecchio Ordinamento in Scienze politiche | indirizzo Sociologico | Università degli Studi di Torino**
- **Corso di Alta Formazione "Spionaggio e Ingerenza" – Istituto Gino Germani Roma**
- **Formazione presso enti esterni/Università (CRI-UNIFE-AM):** Leadership & Change Management; Lavoro in contesti delicati, complessi e riservati; Tecniche di negoziazione; Diritto Internazionale Umanitario; Strategie di vendita; Gestione e sviluppo dei collaboratori; Diritto Penale Militare; Diritto Internazionale Umanitario; Esperienza presso l'Unità di crisi della Farnesina (Ministero degli Esteri); Esperienza presso Ce.Si.Va. (Centro Simulazione e Validazione dell'Esercito Italiano) in tema di missioni internazionali;
- Iscritto all'ultimo anno della laurea magistrale in **"Psicologia del lavoro e delle organizzazioni"**
- **Lingue straniere:** Inglese buono (parlato / scritto) | Francese base per uso lavorativo (parlato).
- **Dati Personali:** -----
- **Patente Nautica Vela e Motore Illimitata**
- **Porto d'Armi uso sportivo**



SOLUZIONI STRATEGICHE

di Gianluca Leonello Noccetti



Consulenza strategica

Business intelligence

Lobbying

Political affairs

Via Secondine 3- 12050- Barbaresco- PI 04124760046



*"La strategia è il ponte tra il
sogno e la realtà."*



che.net



gnoccetti@pec.it

alta



+39 333 122 7812

luzionistrategiche.net

SOLUZIONI STRATEGICHE



Camera dei Deputati



**Gianluca
NOC CETTI**

**RAPPRESENTANTE DI
INTERESSI**